

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
ФГБОУ ВО «БАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной работе
д.юр.н., доц. Васильева Н.В.



21.06.2024г.

Рабочая программа дисциплины
Б1.О.27. Внешнеэкономическая деятельность

Направление подготовки: 35.03.01 Лесное дело
Направленность (профиль): Лесное хозяйство и управление лесами
Квалификация выпускника: бакалавр
Форма обучения: очная

| | |
|--|-----|
| Курс | 2 |
| Семестр | 22 |
| Лекции (час) | 36 |
| Практические (сем, лаб.) занятия (час) | 36 |
| Самостоятельная работа, включая подготовку к экзаменам и зачетам (час) | 72 |
| Курсовая работа (час) | |
| Всего часов | 144 |
| Зачет (семестр) | 22 |
| Экзамен (семестр) | |

Иркутск 2024

Программа составлена в соответствии с ФГОС ВО по направлению 35.03.01
Лесное дело.

Автор А.И. Бирюкова

Рабочая программа обсуждена и утверждена на заседании кафедры
отраслевой экономики и управления природными ресурсами

Заведующий кафедрой А.А. Изместьев

1. Цели изучения дисциплины

Целью освоения дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность» является формирование знаний и умений, связанных с планированием, подготовкой и реализацией процесса осуществления внешнеэкономической деятельности на предприятиях.

Задачи изучения дисциплины:

- изучение многообразия форм внешнеэкономической деятельности предприятий в том числе международной практики торговли товарами, услугами, оборудованием, технологией и др.;
- получение знаний по законодательным, хозяйственным, социально-экономическим основам внешнеэкономической деятельности предприятий;
- приобретение навыков анализа, планирования, организации и оценки эффективности внешнеэкономической деятельности на предприятия;
- знание источников и методов анализа информации о зарубежных партнерах.

2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

| Код компетенции по ФГОС ВО | Компетенция |
|----------------------------|---|
| ОПК-6 | Способен использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности |

Структура компетенции

| Компетенция | Формируемые ЗУНы |
|---|---|
| ОПК-6 Способен использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности | З. Знать основы экономики и определения экономической эффективности в профессиональной деятельности У. Уметь использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности Н. Иметь навык использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности |

3. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Принадлежность дисциплины - БЛОК 1 ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ): Обязательная часть.

Предшествующие дисциплины (освоение которых необходимо для успешного освоения данной): "Современная научная картина мира", "Экономика", "Менеджмент"

4. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зач. ед., 144 часов.

| Вид учебной работы | Количество часов |
|-------------------------------|------------------|
| Контактная(аудиторная) работа | |

| | |
|--|-----|
| Лекции | 36 |
| Практические (сем, лаб.) занятия | 36 |
| Самостоятельная работа, включая подготовку к экзаменам и зачетам | 72 |
| Всего часов | 144 |

5. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

5.1. Содержание разделов дисциплины

| № п/п | Раздел и тема дисциплины | Семестр | Лекции | Семинар Лаборат. Практич. | Самостоят. раб. | В интерактивной форме | Формы текущего контроля успеваемости |
|-------|--|---------|--------|---------------------------------|--------------------|--------------------------|---------------------------------------|
| 1 | Основные понятия и характеристика ВЭД | 22 | 4 | 4 | 6 | | |
| 2 | Государственное регулирование ВЭД | 22 | 4 | 4 | 8 | | ТЕСТ 1 Гос регулирование |
| 3 | Внешнеторговые сделки | 22 | 4 | 4 | 8 | | |
| 4 | Подготовка внешнеторговой сделки | 22 | 6 | 6 | 12 | | |
| 5 | Внешнеторговый контракт | 22 | 6 | 6 | 10 | | ТЕСТ 2 ВТ контракт |
| 6 | Базисные условия поставки и транспортное обеспечение ВЭД | 22 | 4 | 4 | 10 | | Контрольная работа 1 Базисные условия |
| 7 | Валютно-платежные условия внешнеэкономических сделок | 22 | 4 | 4 | 10 | | |
| 8 | Таможенное оформление внешнеторговых операций | 22 | 4 | 4 | 8 | | ТЕСТ 3 Таможенное оформление ВТО |
| | ИТОГО | | 36 | 36 | 72 | | |

5.2. Лекционные занятия, их содержание

| № п/п | Наименование разделов и тем | Содержание |
|-------|---------------------------------------|--|
| 1 | Основные понятия и характеристика ВЭД | Понятия внешнеэкономической деятельности, внешнеэкономической политики, внешнеэкономических связей, внешнеторговой деятельности Объекты и участники ВЭД Цели ВЭД Формы ВЭД Факторы развития ВЭД Особенности развития ВЭД в РФ |
| 2 | Государственное | Законодательство и принципы регулирования ВЭД |

| № п/п | Наименование разделов и тем | Содержание |
|-------|--|---|
| | регулирование ВЭД | <p>Разграничение полномочий органов власти в сфере ВЭД Органы власти, регулирующие ВЭД - Президент, Правительство, Минэкономразвития, Минпромторг, ФТС, Минфин, ЦБ Методы регулирования ВЭД (ВТД) Таможенно-тарифное регулирование и его основные инструменты Нетарифные ограничения и их инструменты Методы скрытого протекционизма Финансовые методы регулирования ВЭД Установленные методы регулирования ВЭД в РФ</p> |
| 3 | Внешнеторговые сделки | <p>Понятие и признаки внешнеторговой сделки. Внешнеторговые операции Виды внешнеэкономических сделок Традиционные прямые торговые сделки Компенсационные (встречные) сделки Сделки в отношении услуг и работ Сделки с объектами интеллектуальной собственности Формы международной торговли. Международные товарные биржи Международные товарные аукционы Международные конкурсные торги Международные торговые выставки и ярмарки</p> |
| 4 | Подготовка внешнеторговой сделки | <p>Этапы внешнеторговой деятельности фирмы Работы по подготовке внешнеторговой сделки Поиск и выбор зарубежного партнера Досье на иностранного партнера Деловая переписка при подготовке сделки: оферта, запрос, заказ, письмо о намерениях Ценовой анализ при выборе зарубежного контрагента Виды цен в ВЭД Анализ цен мирового рынка Приведение цен, технические и коммерческие поправки Конкурентный лист</p> |
| 5 | Внешнеторговый контракт | <p>Понятие и виды контрактов во внешней торговле Контракт (договор) купли-продажи Виды внешнеторговых договоров Условия и структура контракта Разделы контракта: Преамбула. Предмет контракта. Количество товара. Качество товара. Базисные условия поставки. Цена. Валютные условия. Платежи. Документы для оплаты. Срок и дата поставки. Порядок отгрузки. Транспортные условия. Приемка-сдача товара. Рекламации. Форс-мажор. Страхование. Арбитраж. Санкции. Лицензии. Прочие условия. Расторжение и аннулирование внешнеторгового контракта</p> |
| 6 | Базисные условия поставки и транспортное обеспечение ВЭД | <p>Сущность базисных условий поставки Инкотермс. Типы (категории) базисов контракта. Термины Инкотермс, их содержание Выбор транспорта во ВЭД</p> |

| № п/п | Наименование разделов и тем | Содержание |
|-------|--|---|
| | | Транспортные и отгрузочные документы ВЭД |
| 7 | Валютно-платежные условия внешнеэкономических сделок | Валютно-платежные условия внешнеэкономических сделок. Валюта платежа. Виды сделок |
| 8 | Таможенное оформление внешнеторговых операций | Таможенное право России. Таможенный кодекс ЕАЭС. Таможенное дело. Федеральная таможенная служба. Товарная номенклатура ВЭД ЕАЭС Таможенные платежи: ввозные и вывозные таможенные пошлины, таможенные налоги, таможенные сборы. Таможенная стоимость. Таможенные процедуры, их виды и условиях. Таможенный контроль, его виды, формы и меры. Виды нарушений таможенных правил. |

5.3. Семинарские, практические, лабораторные занятия, их содержание

| № раздела и темы | Содержание и формы проведения |
|------------------|---|
| 1 | Основные понятия и характеристика ВЭД - 1. Проводится в форме семинара по обобщению и углублению знаний с элементами дискуссии. Дискуссия по видам внешнеэкономической деятельности и основным мотивам выхода предприятия на внешние рынки. Расчет показателей внешнеторгового оборота |
| 1 | Основные понятия и характеристика ВЭД - 2. Проводится в форме семинара по обобщению и углублению знаний с элементами дискуссии. Опрос и дискуссия по вопросам внешнеэкономической деятельности РФ и ее внешнеэкономическим связям, а также особенности внешнеэкономической деятельности на предприятиях Иркутской области. |
| 2 | Государственное регулирование ВЭД - 1. Проводится в форме семинара с элементами дискуссии. Опрос и дискуссия о деятельности Международных организаций в сфере внешней торговли (ВТО, ЕАЭС и др.) |
| 2 | Государственное регулирование ВЭД - 2. Проводится в форме семинара с элементами опроса и дискуссии. Опрос по методам регулирования ВЭД. Тест 1. |
| 3 | Внешнеторговые сделки - 1. Проводится в форме семинара с элементами опроса и дискуссии. Опрос по видам и формам сделок. Международный туризм. |
| 3 | Внешнеторговые сделки - 2. Проводится в форме семинара с элементами опроса и дискуссии. Опрос по деятельности международных товарных бирж, аукционов и выставок. |
| 4 | Подготовка внешнеторговой сделки - 1. Проводится в форме семинара-практикума, с элементами опроса и дискуссии. Опрос и дискуссия по подготовке фирмы к выходу на внешний рынок, выбору страны и партнеров. Домашнее задание "Офета и запрос" |
| 4 | Подготовка внешнеторговой сделки - 2. Проводится в форме семинара-практикума с элементами опроса и анализа. Решение задач на ценовой анализ, конкурентный лист. |
| 4 | Подготовка внешнеторговой сделки - 3. Проводится в форме конференции. |

| № раздела и темы | Содержание и формы проведения |
|------------------|---|
| | Выступление с докладами и дискуссия об особенностях ведения переговоров с представителями разных стран. |
| 5 | Внешнеторговый контракт - 1. Проводится в форме семинара-практикума с элементами опроса . Опрос по содержанию внешнеторгового контракта. |
| 5 | Внешнеторговый контракт - 2. Проводится в форме семинара-практикума с элементами опроса. Представление и защита домашнего задания "Контракт". Тест 2. |
| 6 | Базисные условия поставки и транспортное обеспечение ВЭД. Проводится в форме семинара-практикума с элементами опроса, решением задач. Опрос по правилам Инкотермс, выбору вида транспорта в ВЭД. |
| 7 | Валютно-платежные условия внешнеэкономических сделок. Проводится в форме семинара с элементами опроса и дискуссии. Анализ форм платежей, применяемых во ВЭД. Тест3. |
| 8 | Таможенное оформление внешнеторговых операций. Проводится в форме семинара-практикума. Опрос по таможенным платежам, таможенным процедурам, таможенному контролю. Решение задач на расчет таможенной стоимости и таможенных платежей. Контрольная работа 1. |

6. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации по дисциплине (полный текст приведен в приложении к рабочей программе)

6.1. Текущий контроль

| № п/п | Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины) | Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО | (ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п)) | Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства) | Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100-балльной шкале) |
|-------|---|---|--|--|---|
| 1 | 2. Государственное регулирование ВЭД | ОПК-6 | З.Знать основы экономики и определения экономической эффективности в профессиональной деятельности | ТЕСТ 1 Гос регулирование | правильность и полнота ответов. всего до 15 баллов (15) |
| 2 | 5. Внешнеторговый контракт | ОПК-6 | З.Знать основы экономики и определения экономической эффективности в профессиональной деятельности | ТЕСТ 2 ВТ контракт | правильность и полнота ответов . Всего до 15 баллов (15) |
| 3 | 6. Базисные условия поставки и транспортное обеспечение ВЭД | ОПК-6 | З.Знать основы экономики и определения экономической эффективности в профессиональной | Контрольная работа 1 Базисные условия | правильность проведенных расчетов, выводы. всего до 40 баллов (40) |

| № п/п | Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины) | Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО | (ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п) | Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства) | Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100-балльной шкале) |
|----------|---|---|--|--|---|
| | | | <p>деятельности</p> <p>У. Уметь использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности</p> <p>Н. Иметь навык использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности</p> | | |
| 4 | 8. Таможенное оформление внешнеэкономических операций | ОПК-6 | <p>З. Знать основы экономики и определения экономической эффективности в профессиональной деятельности</p> <p>У. Уметь использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности</p> <p>Н. Иметь навык использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности</p> | ТЕСТ 3 Таможенное оформление ВТО | <p>правильность и полнота ответов, правильность решения задач. Всего до 30 баллов (30)</p> |
| | | | | Итого | 100 |

6.2. Промежуточный контроль (зачет, экзамен)

Рабочим учебным планом предусмотрен Зачет в семестре 22.

ВОПРОСЫ ДЛЯ ПРОВЕРКИ ЗНАНИЙ:

1-й вопрос билета (40 баллов), вид вопроса: Тест/проверка знаний. Критерий: содержит 20 тестовых вопросов, по 2 балла за каждый правильно отвеченный вопрос.

Компетенция: ОПК-6 Способен использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности

Знание: Знать основы экономики и определения экономической эффективности в профессиональной деятельности

1. Базисные условия группы «D», их суть. Основные обязанности продавца и покупателя.
2. Базисные условия группы «E», их суть. Основные обязанности продавца и покупателя.
3. Базисные условия группы «F», их суть. Основные обязанности продавца и покупателя.
4. Базисные условия группы «C», их суть. Основные обязанности продавца и покупателя.
5. Виды посредников во внешнеэкономической деятельности, их классификация и характеристики. Виды вознаграждения посредников.
6. Виды цен в ВЭД. Виды скидок с цены товара.
7. Деловая переписка при подготовке сделки: оферта, запрос, заказ, письмо о намерениях подписания контракта.
8. Классификация методов регулирования ВЭД, краткое содержание каждой группы методов и сфера их использования.
9. Международная денежно-кредитная система, банки-корреспонденты. Всемирная межбанковская система SWIFT. Валюта в контракте: валюта цены и валюта платежа. Валютный контроль. Паспорт сделки.
10. Методы регулирования внешней торговли, применяемые в РФ.
11. Нетарифное регулирование ВЭД. Методы скрытого протекционизма. Финансовые методы регулирования ВЭД.
12. Определение цены контракта. Установление твердой, подвижной и скользящей цен. Виды ценовых оговорок. Платежные и валютные условия контракта.
13. Органы власти в сфере регулирования ВЭД.
14. Основные транспортные и отгрузочные документы, их перечень и назначение. Содержание и функции коносамента и транспортной накладной.
15. Особенности развития ВЭД в РФ.
16. Поиск и выбор зарубежного партнера. Досье на иностранного партнера.
17. Понятие ВЭД, внешней торговли. Объекты и участники ВЭД. Цели и мотивы развития ВЭД.
18. Понятие контракта во ВЭД. Требования Венской Конвенции ООН. Структура типовой формы контракта.
19. Понятие международной торговой сделки, ее признаки. Объекты международной торговой сделки. Виды коммерческих сделок во ВЭД.
20. Понятие таможенной процедуры. Виды таможенных процедур и их условия.
21. Порядок разрешения споров (арбитраж) во внешнеэкономических сделках. Установление санкций в контракте. Особые условия, преамбула и заключительные положения контракта.
22. Разделы контракта. Преамбула. Предмет контракта. Количество товара. Способы установления количества товара в контракте. Единицы измерения количества для различных групп товаров.
23. Расторжение и аннулирование внешнеторгового контракта. Особые условия, преамбула и заключительные положения контракта.
24. Состязательные формы международной торговли. Товарные биржи и аукционы. Международные выставки и ярмарки.
25. Специфика ведения переговоров с зарубежными партнерами. Деловой протокол.
26. Способы установления качества товара в контракте. Претензии по качеству и количеству, прописываемые в контракте. Приемка-сдача товара в международной сделке.
27. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД, сущность и основные задачи.

28. Таможенное право России. Таможенный кодекс ЕАЭС. Таможенное дело. Федеральная таможенная служба. Товарная номенклатура ВЭД ЕАЭС.
29. Таможенные платежи: ввозные и вывозные таможенные пошлины, таможенные налоги, таможенные сборы. Таможенная стоимость.
30. Таможенный контроль, его виды, формы и меры. Таможенная декларация.
31. Традиционные прямые торговые сделки. Компенсационные (встречные) торговые сделки.
32. Транспортные условия поставки. Особенности перевозки разными видами транспорта. Критерии выбора вида транспорта.
33. Условия упаковки и маркировки в контракте. Установление в контракте порядка отгрузки товара и срока поставки. Транспортные условия и базис поставки в контракте.
34. Формы ВЭД. Факторы развития ВЭД.
35. Формы международных расчетов: банковский перевод, аккредитив, инкассо. Открытый счет. Авансовый платеж. Кредитование.
36. Форс-мажорные обстоятельства, и их определение в контракте. Условия страхования в контакте.
37. Цели государственного регулирования ВЭД. Законодательство и принципы регулирования ВЭД.
38. Цель и сфера применения ИНКОТЕРМС. Вопросы, определяемые ИНКОТЕРМС в контракте. Структура базисных условий поставки.
39. Ценовой анализ при выборе зарубежного контрагента. Конкурентный лист. Составление конкурентных листов и анализ цен. Приведение цен, технические и коммерческие поправки
40. Этапы внешнеторговой деятельности фирмы. Работы по подготовке внешнеторговой сделки.

ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УМЕНИЙ:

2-й вопрос билета (30 баллов), вид вопроса: Задание на умение. Критерий: до 30 баллов в зависимости от правильности решения, представления результата.

Компетенция: ОПК-6 Способен использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности

Умение: Уметь использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности

Задача № 1. Выполнить расчет стоимости импорта по базису поставки

Задача № 2. Выполнить расчет таможенных платежей

Задача № 3. Сделать перевод курсов валют

Задача № 4. Сделать расчет стоимости товара по контракту

ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ НАВЫКОВ:

3-й вопрос билета (30 баллов), вид вопроса: Задание на навыки. Критерий: до 30 баллов в зависимости от правильности расчетов, научного и математического обоснования, обоснования принятого решения.

Компетенция: ОПК-6 Способен использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности

Навык: Иметь навык использовать базовые знания экономики и определять экономическую эффективность в профессиональной деятельности

Задание № 1. Выполнить анализ внешнеторгового оборота

Задание № 2. Выполнить и обосновать использование базиса поставки

Задание № 3. Сделать анализ внешнеторговых цен и конкурентный лист

Задание № 4. Сделать обоснование цен контракта

ОБРАЗЕЦ БИЛЕТА

Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение
высшего образования
**«БАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ»**
(ФГБОУ ВО «БГУ»)

Направление - 35.03.01 Лесное дело
Профиль - Лесное хозяйство и
управление лесами
Кафедра отраслевой экономики и
управления природными ресурсами
Дисциплина - Внешнеэкономическая
деятельность

БИЛЕТ № 1

1. Тест (40 баллов).
2. Сделать расчет стоимости товара по контракту (30 баллов).
3. Выполнить и обосновать использование базиса поставки (30 баллов).

Составитель _____ А.И. Бирюкова

Заведующий кафедрой _____ А.А. Измestьев

7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)

а) основная литература:

1. Прокушев Е. Ф., Костин А. А. Внешнеэкономическая деятельность. учебник для бакалавров. рек. М-вом образования и науки РФ. 8-е изд., перераб. и доп..- М.: Юрайт, 2013.-527 с.
2. Уткина С.И., Попова Э.А. Внешнеэкономическая деятельность. учебное пособие. Электронный ресурс/ Э.А. Попова.- Москва: Издательский Дом МИСиС, 2017.-132 с.
3. Учет внешнеэкономической деятельности. учебник для вузов/ А. М. Петров, Е. Е. Листопад, Т. Н. Кокина.- М.: ИНФРА-М, 2014.-176 с.
4. [Актуальные проблемы экономики таможенного дела : учебник / А. Я. Черныш, С. П. Удовенко, В. Б. Коровин \[и др.\]. — Москва : Российская таможенная академия, 2015. — 348 с. — ISBN 978-5-9590-0852-9. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : \[сайт\]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/69690.html>](#)
5. [Крылов, В. Е. Контракты и внешнеторговая документация : учебное пособие / В. Е. Крылов, Л. В. Крылова ; под редакцией Т. С. Кулакова. — 2-е изд. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2019. — 144 с. — ISBN 978-5-4383-0106-6. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : \[сайт\]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/85782.html> \(дата обращения: 05.06.2023\)](#)
6. [Усачева, О. В. Анализ внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / О. В. Усачева, Н. Н. Овчинникова, Л. И. Пономарева ; под редакцией О. В. Усачевой. — Новосибирск : Новосибирский государственный технический университет, 2021. — 98 с. — ISBN 978-5-7782-4576-1. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : \[сайт\]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/126543.html> \(дата обращения: 05.06.2023\)](#)
7. [Уткина С.И. Внешнеэкономическая деятельность \[Электронный ресурс\] : учебное пособие / С.И. Уткина, Э.А. Попова. — Электрон. текстовые данные. — М. : Издательский](#)

[Дом МИСиС, 2017. — 132 с. — 978-5-906846-61-7. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/71668.html](http://www.iprbookshop.ru/71668.html)

б) дополнительная литература:

1. Внешнеэкономическая деятельность: налогообложение, учет, анализ и аудит. учебник для вузов/ Е. В. Бурденко, Е. В. Быкасова, О. Н. Ковалева.- М.: ИНФРА-М, 2017.-248 с.
2. [Бутко, Г. П. Внешнеэкономическая деятельность хозяйствующих субъектов : учебник / Г. П. Бутко, Т. Л. Безрукова, Е. А. Яковлева. — 2-е издание — Москва, Вологда : Инфра-Инженерия, 2022. — 228 с. — ISBN 978-5-9729-1073-1. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : \[сайт\]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/124013.html \(дата обращения: 19.09.2022\). — Режим](https://www.iprbookshop.ru/124013.html)
3. [Гильяно, А. А. Контракты в международной торговле. Внешнеторговая документация : учебное пособие / А. А. Гильяно, Т. Е. Кочергина. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2017. — 312 с. — ISBN 978-5-4383-0143-1. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : \[сайт\]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/115805.html \(дата обращения: 05.06.2023\)](https://www.iprbookshop.ru/115805.html)
4. [Дробот, Е. В. Практикум по обоснованию контрактных цен : учебное пособие / Е. В. Дробот. — Санкт-Петербург : Троицкий мост, 2017. — 177 с. — ISBN 978-5-4377-0089-1. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : \[сайт\]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/57324.html \(дата обращения: 05.06.2023\)](https://www.iprbookshop.ru/57324.html)
5. [Кобзева, Т. А. Внешняя политика России в современном мире : учебно-методическое пособие для бакалавров / Т. А. Кобзева, А. В. Кобзев. — Ульяновск : Ульяновский государственный педагогический университет имени И.Н. Ульянова, 2017. — 59 с. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : \[сайт\]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/86304.html](https://www.iprbookshop.ru/86304.html)
6. [Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник для бакалавров / И. П. Николаева, Л. С. Шаховская, В. В. Клочков \[и др.\] ; под редакцией И. П. Николаевой, Л. С. Шаховской. — 2-е изд. — Москва : Дашков и К, 2020. — 242 с. — ISBN 978-5-394-03592-0. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : \[сайт\]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/110938.html \(дата обращения: 16.09.2022\).](https://www.iprbookshop.ru/110938.html)
7. [Накарякова В.И. Основы внешнеэкономической деятельности \[Электронный ресурс\] : учебное пособие / В.И. Накарякова. — Электрон. текстовые данные. — Саратов: Вузовское образование, 2016. — 306 с. — 2227-8397. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/50623.html](http://www.iprbookshop.ru/50623.html)
8. [Налогообложение участников внешнеэкономической деятельности и движения капитала : учебное пособие / составители Е. О. Орлова. — Оренбург : Оренбургский государственный университет, ЭБС АСВ, 2017. — 183 с. — ISBN 978-5-7410-1953-5. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : \[сайт\]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/78797.html \(дата обращения: 05.06.2023\)](https://www.iprbookshop.ru/78797.html)
9. [Осокина, Н. В. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / Н. В. Осокина. — Кемерово : Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева, 2021. — 171 с. — ISBN 978-5-00137-212-7. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : \[сайт\]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/116566.html \(дата обращения: 16.09.2022\).](https://www.iprbookshop.ru/116566.html)
10. [Шелемех, Н. Н. Налогообложение участников внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / Н. Н. Шелемех. — Москва : Российский государственный аграрный университет - МСХА имени К.А.Тимирязева, 2014. — 216 с. — ISBN 978-5-9675-0988-9. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : \[сайт\]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/33870.html \(дата обращения: 05.06.2023\)](https://www.iprbookshop.ru/33870.html)

8. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины (модуля), включая профессиональные базы данных и информационно-справочные системы

Для освоения дисциплины обучающемуся необходимы следующие ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

- Сайт Байкальского государственного университета, адрес доступа: <http://bgu.ru/>, доступ круглосуточный неограниченный из любой точки Интернет
- Сайт Министерства финансов РФ, адрес доступа: <http://minfin.ru/ru/>. доступ неограниченный
- Сайт Министерства экономического развития РФ, адрес доступа: <http://economy.gov.ru/mines/main/>. доступ неограниченный
- Сайт Северо-американской зоны свободной торговли (НАФТА), адрес доступа: <http://www.naftanow.org/>. доступ неограниченный
- Сайт Федеральной таможенной службы, адрес доступа: <http://www.customs.ru>. доступ неограниченный
- Сайт Федеральной таможенной службы РФ, адрес доступа: <http://www.customs.ru>. доступ неограниченный
- Федеральный образовательный портал «Экономика, Социология, Менеджмент», адрес доступа: <http://www.ecsocman.edu.ru>. доступ неограниченный
- ЭБС BOOK.ru - электронно-библиотечная система от правообладателя, адрес доступа: <http://www.book.ru/>. доступ неограниченный
- Электронно-библиотечная система IPRbooks, адрес доступа: <https://www.iprbookshop.ru>. доступ неограниченный

9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

Изучать дисциплину рекомендуется в соответствии с той последовательностью, которая обозначена в ее содержании.

На лекциях преподаватель озвучивает тему, знакомит с перечнем литературы по теме, обосновывает место и роль этой темы в данной дисциплине, раскрывает ее практическое значение. В ходе лекций студенту необходимо вести конспект, фиксируя основные понятия и проблемные вопросы.

Практические (семинарские) занятия по своему содержанию связаны с тематикой лекционных занятий. Начинать подготовку к занятию целесообразно с конспекта лекций. Задание на практическое (семинарское) занятие сообщается обучающимся до его проведения. На семинаре преподаватель организует обсуждение этой темы, выступая в качестве организатора, консультанта и эксперта учебно-познавательной деятельности обучающегося.

Изучение дисциплины (модуля) включает самостоятельную работу обучающегося.

Основными видами самостоятельной работы студентов с участием преподавателей являются:

- текущие консультации;
- коллоквиум как форма контроля освоения теоретического содержания дисциплин: (в часы консультаций, предусмотренные учебным планом);
- прием и разбор домашних заданий (в часы практических занятий);
- и др.

Основными видами самостоятельной работы студентов без участия преподавателей являются:

- формирование и усвоение содержания конспекта лекций на базе рекомендованной лектором учебной литературы, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники, электронные библиотеки и др.);
- самостоятельное изучение отдельных тем или вопросов по учебникам или учебным пособиям;

- подготовка к семинарам;
- выполнение домашних заданий в виде решения отдельных задач, проведения типовых расчетов, индивидуальных работ по отдельным разделам содержания дисциплин и др.

10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения

В учебном процессе используется следующее программное обеспечение:

- КонсультантПлюс: Версия Проф - информационная справочная система,
- MS Office,

11. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю):

В учебном процессе используется следующее оборудование:

- Помещения для самостоятельной работы, оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду вуза,
- Учебные аудитории для проведения: занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, практических занятий, выполнения курсовых работ, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, укомплектованные специализированной мебелью и техническими средствами обучения,
- Компьютерный класс,
- Наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий